

第五章 結論

傳統的國際貿易理論大體上都是以所有市場為完全競爭,以及完全市場訊息的背景之下來做討論。到了 1980 年代經濟學家開始注意到產品市場不完全競爭情形下,不同國家廠商之間的競爭關係,而發展出「策略貿易理論」。這類理論強調政府可以透過適當的貿易政策,使得本國廠商在國際市場中具有更強的競爭力,進而產生利潤移轉的效果。其後 Rissman(1989)、Brecher and Long (1989)、Brander and Spencer (1988), 以及 Mezzetti and Dinopoulos(1991)則將討論的範疇擴及到勞動市場為不完全競爭下的策略性貿易關係。

隨後,環境學家及經濟學家逐漸發現在這種增強本國廠商國際競爭力的背後,卻往往產生「生態傾銷」的不良後果,因此,包括 Conrad(1993)、Kennedy(1994)及 Ulph(1996, 1997)等陸續提出一國政府應如何兼顧國內環境保護及國際競爭力,同時也討論傳統的皮古稅是否成立。這一系列有關的文獻大部份是在產品市場為不完全競爭,但勞動市場為完全競爭而且完全市場訊息之下所做的討論。因此本論文試著從兩個角度來重新檢驗①勞動市場的不完全競爭市場結構: 我們試著討論勞動工會存在的情形; ②勞動市場有不完全訊息: 我們分別利用效率工資的怠工模型(shriking

model)，亦即廠商與勞工之間存在道德危機的資訊不對稱情形，以及我們討論廠商的擁有者與經營者存在目標不一致的「雇主 - 代理人問題」。

在第二章中當我們將工會的機制引入勞動市場後，我們發現了四個重要的命題。分別是(i)當本國工會的談判力量愈強時，則本國的工資水準毫無疑問地必然愈高；其次當本國政府課徵愈高的環境稅時，本國工資水準的變化方向是不確定，端視本國廠商與本國工會的相對影響力量而定；當進口國政府課徵愈高的進口關稅時，本國的工資水準的變化方向也是不確定的，且端視本國廠商與本國工會的相對影響力量而定。(ii)工會的談判力量愈大，必定造成本國產出變小，且外國產出變大；本國課徵環境稅對本國及外國產品的影響關係是不明確的；進口國進口關稅的調整對出口產品的影響關係也是不明確的。(iii)環境稅究竟是大於、小於或等於污染的社會邊際損害，其實決定於污染減量的數量與環境稅對本國產出影響的差額，以及對於環境稅造成的利潤移轉關係來決定。(iv) 當政府可以同時選擇環境稅與工會的談判力量時，則環境稅的課徵可以回到皮古稅的 Pareto 最適境界。

接著我們在第三章中，我們利用 Shapiro and Stiglitz (1994)的怠工模型後，我們發現在勞動市場出現不完全資訊下，會多出一個

由於效率工資所誘發本國工資高於市場平均工資的扭曲效果，使得皮古稅更難以成立。

最後在第四章中,我們利用 Vickers (1985)、Fershtman and Judd (1987)及 Sklivas (1987)一系列有關「策略性委任」的模型,我們發現當兩國政府進行環境政策競爭,兩國廠商的擁有人進行誘因機制競爭。因此,兩國政府為了顧及國際競爭力,都會設定一個比污染的邊際社會損害為低的環境稅。同時,我們也發現與傳統的 Conrad(1993)、Ulph(1997)的文獻相比,當兩國政府及廠商進行多種策略的競爭下,因為兩國廠商的產量競爭將更為激烈。此時,本國政府所課徵的環境稅與與污染的社會邊際損害的相對差距也將比只有本國政府課徵環境稅、外國政府不考慮環境稅,且兩國廠商擁有人與經營者目標一致下的差距來得小。

參考文獻

- Brander, J.A. and B.J. Spencer, (1988), Unionized oligopoly and international trade policy, *Journal of International Economics*, 24, 217 - 234.
- Brecher, R.A. and N. V. Long., (1989), Trade union in an open economy: a general equilibrium analysis, *Economic Records*, 65, 234 - 239.
- Conrad, K., (1993), Taxes and subsidies for pollution - incentive industries as trade policy, *Journal of Environmental Economics and Management*, 25, 121-135.
- Fershtman, C, and K.L. Judd., (1987), Equilibrium incentives in oligopoly, *American Economic Review*, 77, 927 - 940.
- Kennedy, P.W., (1994), Equilibrium pollution taxes in open economies with imperfect competition, *Journal of Environmental Economics and Management*, 27, 49 - 63.
- Mezzetti, C. and E. Dinopoulos., (1991), Domestic unionization and import competition, *Journal of International Economics*, 31, 79 - 100.
- Rissman, E., (1988), Imports, trade policy and union wage dynamics, Occasional Paper SM - 88 - 11. *Federal Reserve Bank of Chicago*.

- Shapiro, C. and Stiglitz, J.E.(1984), Equilibrium employment as a worker discipline device, *American Economic Review*, 74, 433 - 444.
- Sklivas, S.D.,(1987), The strategic choice of managerial incentives, *Rand of Journal of Economics*, 18, 452 - 458.
- Ulph, A., (1996), Strategic environmental policy and international trade – the role of market conduct, in Carraro, C., Y. Katsoulacos and A. Xepapadeas eds., *Environmental Policy and Market Structure*, 99 - 130. Dordrecht: Kluwer,
- Ulph, A., (1997), International trade and the environment: a survey of recent economic analysis, in Folmer, H. and T. Tietenberg, eds., *The International Yearbook of Environmental and Resource Economics 1997/1998: A Survey of Current Issues*, 205 - 242. Cheltenham, U.K.: Edward Elgar.
- Vickers, J.,(1985), Delegation and the theory of the firm, *Economic Journal*, 95, 138 - 147.